



ILUSTRE
COLEGIO DE ABOGADOS
DE MADRID

media**i**CAM
CENTRO DE RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS

Negociación Harvard, herramienta imprescindible para la mediación y la abogacía colaborativa (8 h.)



11 y 13 de diciembre de 2019
De 16:00 h. a 20:00 h.

mediaICAM - Centro de Resolución de Conflictos

CI/ Bravo Murillo, 377, 2ª planta - 28020 Madrid

Tel.: 91 788 93 80 - Ext: 1991 - 1992 - Fax: 91 182 26 70

www.mediaicam.es | www.icam.es

http://formacion.icam.es/web3/cache/P_CEI_descripcion_21822.html

*El programa puede sufrir ligeras modificaciones en las materias a impartir, en el profesorado, en las fechas de celebración o en los horarios.



Negociación Harvard, herramienta imprescindible para la mediación y la abogacía colaborativa (8 h.)

PONENTE

D. Jacobo Ducay Ferré

Abogado, consultor, mediador y facilitador.

DESCRIPCIÓN

Con frecuencia nuestro entorno profesional nos obliga a afrontar **situaciones complejas** que conlleven **conversaciones y negociaciones difíciles** de gestionar y casi siempre en contextos en los que no se prevé una fácil y buena colaboración.

Estas situaciones generan **tensión** y requieren de un **esfuerzo intelectual y emocional** que no siempre se traduce en resultados satisfactorios.

En esos momentos, en los que predomina la susceptibilidad y el conflicto, todos buscamos criterios que nos permitan alcanzar resultados productivos.

OBJETIVOS

Potenciar la **efectividad** de los mediadores y abogados colaborativos **en procesos de negociación**, dotándoles de una guía conceptual útil (Modelo de negociación Harvard) y de entrenamiento práctico en habilidades.

CONTENIDOS

MÓDULO 1.- Los sesgos cognitivos en la negociación

MÓDULO 2.- Modelo de negociación Harvard

MÓDULO 3.- Habilidades para la obtención de intereses y generación de opciones

MÓDULO 4.- División de valor en la negociación

MÓDULO 5.- Gestión de tácticas difíciles



*El programa puede sufrir ligeras modificaciones en las materias a impartir, en el profesorado, en las fechas de celebración o en los horarios.



METODOLOGÍA

Curso presencial de ocho horas lectivas eminentemente prácticas.

EVALUACIÓN

El curso cuenta con un sistema de evaluación continua fundamentalmente práctico. Para la superación del mismo es necesario asistir a la totalidad de las sesiones y participar activamente en los ejercicios prácticos.

PERFIL DE LOS PROFESIONALES A LOS QUE VA DIRIGIDO

Curso dirigido a abogados, ya sean colegiados en el ICAM, colegiados en otros colegios de abogados, licenciados en derecho o estudiantes de la licenciatura o grado en derecho, profesionales independientes y/o mediadores.

PROFESORADO

D. Jacobo Ducay Ferré

Abogado, consultor, mediador y facilitador.

INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES

mediaICAM – Centro de Resolución de Conflictos

Cl/ Bravo Murillo, 377, 2ª planta - 28020 Madrid
Tel.: 91 788 93 80 - Ext: 1991 - 1992 - Fax: 91 182 26 70

www.mediaicam.es | www.icam.es

[http://formacion.icam.es/web3/cache/
P_CEI_descripcion_21822.html](http://formacion.icam.es/web3/cache/P_CEI_descripcion_21822.html)



*El programa puede sufrir ligeras modificaciones en las materias a impartir, en el profesorado, en las fechas de celebración o en los horarios.